

AMBER CRM ADV
СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ
ПРОДАЖАМИ
РЕКЛАМНОГО АГЕНТСТВА



AMBER

КАТАЛИЗАТОР ВАШИХ ПРОДАЖ

www.amber-soft.ru



AMBER CRM ADV – система для управления продажами в рекламном агентстве!

AMBER CRM ADV необходима рекламному агентству, чья деятельность связана с потоком заказов.

Цель AMBER CRM ADV – помочь агентству увеличить продажи, не теряя качества!





5 ЗАДАЧ, КОТОРЫЕ РЕШАЕТ AMBER CRM ADV:

1. 100% отработка всех поступающих в компанию запросов
2. Сокращение сроков на обработку обращений
3. Снижение числа ошибок на старте или риска человеческого фактора
4. Сокращение сроков запуска заказов в производство и контроль выполнения заказов
5. Обеспечение цикличности продаж





ЗАДАЧА: Обработать 100% запросов!

Решение в AMBER CRM ADV:

- Интеграция с сайтом
- Интеграция с онлайн-консультантом
- Интеграция с IP-телефонией
- Интеграция с почтой
- Автоматическая регистрация всех обращений в системе
- Автоматическая постановка задач по каждому обращению





ЗАДАЧА: Сократить сроки обработки запросов!

Решение в AMBER CRM ADV :

- Подготовка тендерных заданий в AMBER CRM ADV
- Формирование списка подрядчиков и отправки запросов на расчет
- Выбор поставщика на основе предложенной цены, надежности, числа ранее выполненных заказов и других важных параметров
- Автоматическое формирование коммерческого предложения
- История согласований условий сделки с Заказчиком





ЗАДАЧА: Сократить число ошибок на старте!

Решение в AMBER CRM ADV :

- Встроенный эталонный процесс продажи, учитывающий все нюансы сделки
- Автоматическая постановка задач в системе по всем этапам сделки в рамках формализованного процесса
- Согласование заказов в системе





ЗАДАЧА: Сократить сроки запуска заказа

Решение в AMBER CRM ADV:

- Формирование договоров на поставку из AMBER по встроенному шаблону
- Автоматизированные процедуры визирования договоров через задачи с оповещением всех подписантов
- Интеграция с 1С, где фиксируются все движения по заказу
- Контроль выполнения заказов





ЗАДАЧА: Дополнительные задачи

В AMBER CRM ADV можно решать и такие задачи:

- Планирование продаж и KPI сотрудников
- Анализ воронки продаж
- Контроль выполнения и сроков поставленных задач
- Анализ окупаемости маркетинговых инструментов
- Уменьшение числа отказов от сделок





ВОЗМОЖНОСТИ AMBER

- Управление лидогенерацией
- Ведение базы клиентов и контактов
- Управление сделками и заказами
- Управление работой с поставщиками
- Управление планами и задачами
- Управление маркетингом
- Интеграция с 1С, сайтом, почтой, онлайн-консультантом, телефонией
- Аналитика и отчеты





КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Сайт: www.amber-soft.ru

Консультации по продажам: sales@amber-soft.ru

Предложения по сотрудничеству: partner@amber-soft.ru

Предложения по рекламе: pr@amber-soft.ru

Телефон: +7 (499) 703-03-18